



FERIAS

# El salón Low Cost ofrecerá descuentos mínimos del 25%

**Unas 200 empresas estarán presentes en el certamen, que abre el viernes, con pisos, apartamentos o segundas residencias**

**RAÚL MONTILLA**  
Barcelona

Un gran número de pisos, sobre todo de Barcelona y de su área metropolitana, nuevos y de segunda mano, pero también apartamentos en la playa, casas de segunda residencia en diferentes puntos de España, aparcamientos e incluso naves industriales. Y todo con un descuento mínimo que en la mayoría de los casos será del 25%. Es el primer Salón de

que espera atraer a unos 50.000 visitantes y, sobre todo, vender. De ahí los diferentes descuentos que se aplicarán. "Quien compre saldrá ganando porque estará comprando a muy buen precio y quien vende también, porque estará vendiendo", señaló Lacalle, quien aseguró que en el salón estarán las mejores ofertas, a los mejores precios.

De hecho, la organización espera alcanzar el lleno los tres días del salón y que este se convierta en un revulsivo del sector. Más incluso que la pasada edición de Barcelona Meeting Point, donde las empresas promotoras e inmobiliarias descubrieron un oasis en plena crisis inmobiliaria.

La clave es la selección de viviendas puestas a la venta y sus precios. Aunque el descuento mínimo más extendido será del 25%, algunas empresas llegarán al 30% y mucho más. Calidad a buen precio. "Tendremos un poco de todo, hasta locales comerciales o naves industriales, aunque el protagonismo lo tendrán los pisos", puntualizó el presidente del certamen. Entre los expositores también habrá diferentes entidades bancarias, que ofrecerán sus propias casas y pisos, pero también lo más esperado: financiación.

Un poco de todo, para diferentes tipo de público, ofertas dirigidas tanto a la pareja joven que busca su primera vivienda como para quien busca un retiro donde pasar y disfrutar la edad de oro. Pero también, en ubicaciones bien diferentes. De las empresas que participan en esta primera edición del salón, unas 151 ofrecerán productos en Catalunya, pero cerca de una decena lo harán en Baleares y unas 14 en el resto de España, ya sea en la Comunidad Valenciana o en Madrid.

"Es una iniciativa importante, un salón en el que es un error no estar porque se va a vender un importante número de viviendas que ahora están en stock. Vamos a exportar el salón al resto de España, aunque esto ya lo explicaremos la semana que viene", anunció Lacalle. El presidente del certamen no se aventuró a hacer una previsión de ventas, aunque afirmó que está convencido de que será un éxito. "Hemos iniciado la quinta fase de ampliación. Las cifras actuales no tienen nada que ver con las que estaban inicialmente previstas y de hecho no descartamos que puedan haber nuevas incorporaciones todavía", añadió. ●



Enrique Lacalle y Manuel Royes, ayer

**Durante los tres días del salón se esperan 50.000 visitantes, que podrán beneficiarse de las variadas ofertas**

las Oportunidades Inmobiliarias Low Cost, que abrirá sus puertas mañana en el recinto de Fira de Barcelona de Montjuïc. "El mejor sitio para comprar", aseguró ayer el presidente del certamen, Enrique Lacalle.

Los responsables de la nueva cita inmobiliaria presentaron ayer el listado definitivo de las empresas que estarán presentes, cerca de dos centenares, aunque no se descarta que haya peticiones de última hora. Todas se concentrarán en el palacio 8 del recinto. Un salón de oportunidades