



Del 16 al 19 de Octubre de 2019

23^a Feria Inmobiliaria Internacional & Symposium



EL PUNTO DE ENCUENTRO DE LOS LÍDERES DEL SECTOR INMOBILIARIO

Barcelona Meeting Point, organizado por El Consorci de la Zona Franca de Barcelona, celebrará su 23ª edición **del 16 al 19 de octubre de 2019** habiéndose consolidado como el **punto de encuentro del sector Inmobiliario** en España. De carácter anual, desde su fundación en 1997, presenta lo último en **innovación y tendencias** inmobiliarias, siendo el lugar donde se produce el **necesario diálogo** entre todas las partes implicadas para buscar soluciones a todos los problemas a los que tiene que dar respuesta el sector inmobiliario.

BMP, que reúne tanto **al gran público** como al **visitante profesional**, se ha convertido en la cita de obligada asistencia del inmobiliario en otoño. BMP permite al **visitante profesional** contactar con las personalidades más relevantes del sector, conocer las mejores oportunidades y las últimas tendencias de la industria inmobiliaria, encontrar inversores... En definitiva, es el lugar ideal para los **negocios, contactos y el conocimiento**.

Por su parte, el **comprador final** encuentra en BMP la mayor oferta de productos y servicios inmobiliarios para uso personal o para inversión, desde viviendas de primera y segunda residencia a locales comerciales, oficinas y parking, naves industriales, solares o viviendas unifamiliares o pareadas, tanto de alquiler como de compra.

LA CITA INMOBILIARIA DEL AÑO

280

empresas participantes

85

speakers

24

sesiones del Symposium

21

países representados

¿QUÉ TE OFRECE **BMP**?



EXPOSICIÓN Negocios



Profesional

Gran Público



SYMPOSIUM Conocimiento



INNOVACIÓN Tendencias

PERFIL DEL EXPOSITOR. UNA FERIA SECTORIZADA



Promotores & Constructores	57,2%	Empresas de diseño de interiores, reformas y arquitectura	4,2%
Intermediarios & gestores inmobiliarios	38,1%	Abogados, Consultores & Asesores Inmobiliarios	3,6%
Proptech (nuevas tecnologías aplicadas al inmobiliario)	20,7%	Asociaciones Inmobiliarias	2,8%
Instituciones Públicas	7,6%	Bancos & Instituciones Financieras	2,1%
Inversores	4,8%	Compañías de Seguros	2,1%

** Hay empresas que pertenecen a varios sectores de actividad*

VISITANTES PROFESIONALES CON PODER DE DECISIÓN



Prácticamente el **70%** de los visitantes profesionales recibidos **ocupan cargos con poder de decisión en las empresas.**

Directores Generales y socios

37,3%

Agentes Inmobiliarios

21,2%

CEO y Presidentes

17,1%

Inversores

11,8%

Directores de departamento

8,30%

Abogados

1,8%

Arquitectos & Ingenieros

1,6%

Cargos Institucionales

0,9%

EL LUGAR IDEAL PARA LOS NEGOCIOS INMOBILIARIOS



NÚMERO DE VISITANTES
GRAN PÚBLICO: **+ 13.000**

DATOS GENERALES SOBRE LOS VISITANTES:

- El **91%** de los visitantes recomendaría visitar la Feria para:

- ✓ Obtener Información
- ✓ Encontrar Ofertas
- ✓ Contacto directo con promotores y/o vendedores

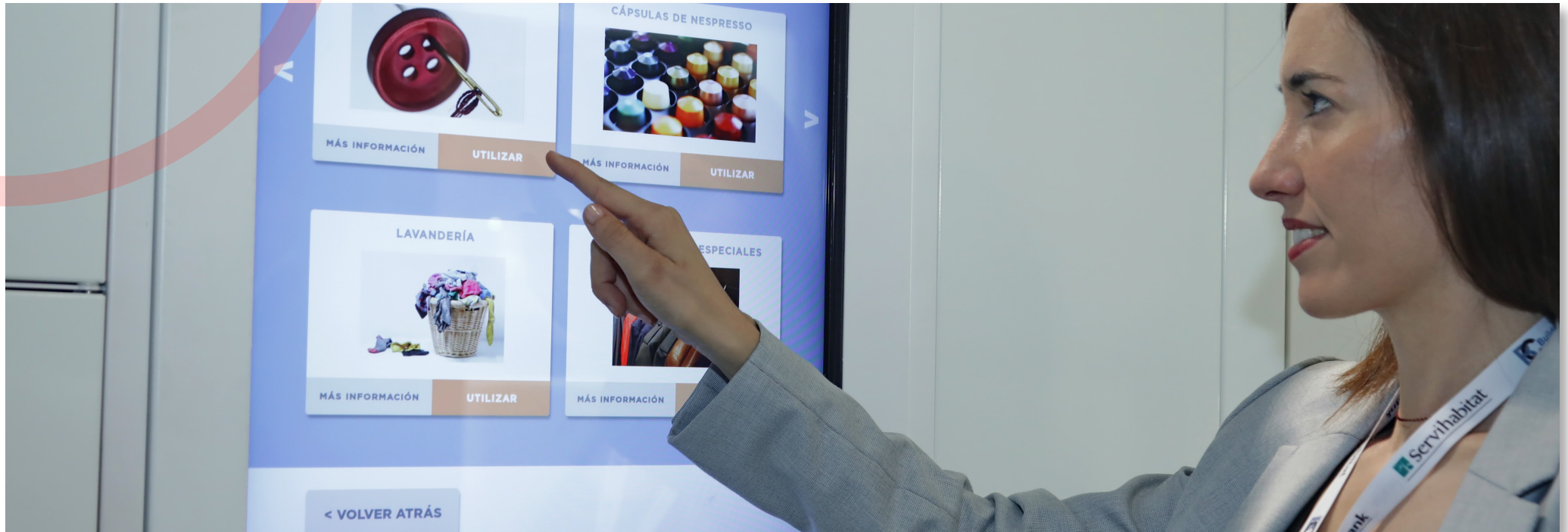
Motivos por los que visitan BMP:

✓ Alquilar vivienda	29,8%	✓ Información del sector	11,6%
✓ Comprar vivienda	9,6%	✓ Buscar financiación	7,3%
✓ Ponerse al día del sector y conocer novedades	18,8%	✓ Vender un inmueble	6,5%
		✓ Otro motivo	6,4%

Tipo de inmuebles comercializados en BMP 2018:

✓ Vivienda habitual	60,8%
✓ Segunda residencia	18,4%
✓ Parking o trastero	11,9%
✓ Local, despacho, tienda o almacén	8,9%

UNA FERIA CON LAS ÚLTIMAS TENDENCIAS DEL SECTOR INMOBILIARIO



BMP Startup Connection Hub

Espacio exclusivo para startups que presentan soluciones disruptivas que impactan en el sector inmobiliario.

Premio a la mejor Startup de BMP

Un jurado formado por destacados profesionales del sector inmobiliario elige la mejor startup que participa en BMP.

1ª Aceleradora ferial del sector inmobiliario

BMP cuenta con la primera aceleradora inmobiliaria que proporciona las herramientas para identificar, desarrollar y crear oportunidades de mercado, proporcionar métodos que faciliten la internacionalización de las iniciativas empresariales, para fomentar la inversión en startups y para incrementar el networking con potenciales socios corporativos.

Speed Datings

BMP Startup Connection Hub realiza distintos Speed Datings para poner en contacto a las empresas patrocinadoras y expositoras con inversores o empresas potenciales compradoras.



LA MAYOR PLATAFORMA PARA LA COMUNICACIÓN Y PROMOCIÓN



+200.000

visitas anuales en la web

+5 Millones

de impactos en la
campana de medios

+30

newsletters anuales

260

periodistas acreditados
de **21 países**

1.023

artículos publicados

**Tour
Virtual
360°**

 **+ 4.600** Contactos

 **+ 2.300** Seguidores

 **+ 1.000** Fans

Datos BMP 2018

ELIGE LA MEJOR MODALIDAD DE PARTICIPACIÓN Y OBTEN LA MÁXIMA VISIBILIDAD

ESPACIO LIBRE (sólo alquiler de suelo). El expositor correrá a cargo de la construcción y decoración de su stand – a partir de 12 m²

• **Zona "Prime":** 350 €/m² + 10% IVA

• **Resto Pabellón:** 260 €/m² + 10% IVA

Descuentos:

- **stands a partir de 100 m²: 30% de descuento** (pago único antes del 31/03/19)
 - o **20% por pago fraccionado** (50% antes del 31/03/19 y 50% restante antes del 15/09/19).
- **stands de entre 70 y 100 m²: 20% de descuento** (pago único antes del 31/03/19)
 - o **15% por pago fraccionado** (50% antes del 31/03/19 y 50% restante antes del 15/09/19).
- **stands de entre 12 y 70 m²: 15% de descuento** (pago único antes del 31/03/19)
 - o **10% por pago fraccionado** (50% antes del 31/03/19 y 50% restante antes del 15/09/19).

STAND "LLAVES EN MANO" (montados y equipados) – a partir de 12 m². Contratación directa con Fira de Barcelona (Servifira) – 122 €/m² + IVA. Para obtener el importe total de participación, a este concepto deberá añadirse el coste del alquiler de suelo (además de los gastos obligatorios).

CLÚSTER "LUXURY REAL ESTATE" espacios privados de exposición de 12 m² personalizados y equipados o stands de diseño propio, ambos con derecho al uso de su "business lounge" con servicio de cafetería gratuito durante todo el día (zona exclusiva de reuniones de uso restringido).

• **Coste del alquiler de suelo:** 400 €/ m² + IVA

• **Precio del módulo de exposición:** 8.000 € + 10% IVA

Descuentos – solo aplicable a stands de diseño propio:

- **10% para aquellas empresas que realicen un pago único antes del 31/03/19**
y del **5% por pago fraccionado** (50% antes del 31/03/19 y 50% restante antes del 15/09/19).

ELIGE LA MEJOR MODALIDAD DE PARTICIPACIÓN Y OBTEN LA MÁXIMA VISIBILIDAD

ZONA "PROPTech" módulos de exposición "llaves en mano" de 12 m² y 6m² personalizados, montados y equipados, todos iguales. Posibilidad de contratar stands de metraje superior, ya sea "llaves en mano" como de diseño propio.

Sólo para startups: Opción de contratar espacio de 2 m² personalizado y montado en el Startup Connection Hub.

- Precio del módulo de exposición de 12 m² "llaves en mano": **3.000 € + 10% IVA**
- Precio del módulo de exposición de 6 m² "llaves en mano": **2.200 € + 10% IVA**
- Precio del espacio de exposición de 2 m² en el Startup Connection Hub: **800 € + 10% IVA**

- Coste del alquiler de suelo: 260 €/m² + IVA

Descuentos: sólo aplicable al coste del alquiler de suelo y para la modalidad de exposición de "stand".

- **stands a partir de 100 m²: 30% de descuento** (pago único antes del 31/03/19)
 - o **20% por pago fraccionado** (50% antes del 31/03/19 y 50% restante antes del 15/09/19).
- **stands de entre 70 y 100 m²: 20% de descuento** (pago único antes del 31/03/19)
 - o **15% por pago fraccionado** (50% antes del 31/03/19 y 50% restante antes del 15/09/19).
- **stands de entre 12 y 70 m²: 15% de descuento** (pago único antes del 31/03/19)
 - o **10% por pago fraccionado** (50% antes del 31/03/19 y 50% restante antes del 15/09/19).

Zona "Privés": espacios de exposición de 15 m² montados y equipados con mobiliario de diseño, con servicio privado de cafetería gratuito y de acceso restringido. Precio del "Prive": **12.000 € + 10% IVA**

Importante: Para poderse garantizar la elección de un espacio, se deberá abonar el 10% del total en el momento en el que se efectúe la contratación.

UN SYMPOSIUM DE REFERENCIA CON LOS MEJORES EXPERTOS INMOBILIARIOS



El **Symposium Internacional de BMP**, junto al **BMP Proptech Congress**, que se celebra dentro del Feria es uno de los más prestigiosos de Europa, para saber qué piensan los auténticos números uno del sector inmobiliario en España y en el extranjero sobre los temas de más candente actualidad del sector.

24

Sesiones

+85

speakers

+1.400

Asistentes con poder
de decisión

Principales casos de éxito de 2018:

Google

Deloitte.
Digital

Anticipa
Real Estate

salesforce

AC
HOTELS
MARRIOTT

Blackstone

Allianz

HI
INVESTMENT
PARTNERS

TOG
THE OFFICE GROUP

fotocasa
habitacalia



Del 16 al 19 de Octubre de 2019

LA CITA INMOBILIARIA DEL AÑO

Organizado por:



www.bmpsai.com • T. 93 223 40 50 • nreig@elconsorci.es